

ServicePunt Duurzame Energie

# “In gesprek met de energiebespaarcoach en de projectmanager

Donderdag 23 maart 2023



# Welkom

- Voorstelronde en vragen
- De ervaringen van een energiebespaarcoach
- Projectmanager: offerte, uitvoering, verantwoording en vervolg
- Selectie- en aanbestedingsproces

Goede  
voorbeelden  
nodig? Neem  
contact op

# Update en stand van zaken



# Wie is en wat doet een energiebespaarcoach?

- a. €200 miljoen extra
- b. Maar (rapport TNO)
  - i. weinig capaciteit
  - ii. er ligt nog veel “geld op de plank
  - iii. knelpunten bij uitvoering

Vooruitlopend op de voorjaarsbesluitvorming stelt het kabinet 300 miljoen euro beschikbaar in 2023 voor de lokale isolatie aanpak van gemeenten in de kwetsbare koop en voor de opschaling van energiefixers en energiefixteams. Samen met de reeds beschikbare budgetten is er daardoor in totaal 500 miljoen euro beschikbaar in 2023 voor deze doeleinden, waarbij huishoudens actief worden benaderd en geholpen. In de eerste tranche van de lokale isolatieaanpak zullen gemeenten daardoor hun plannen kunnen opschalen naar de aanpak van

Overal: Er zijn belangrijke resultaten uit de enquête:

- Gemeenten hebben te maken met personeelstekort en beschikken over onvoldoende financiële middelen om energiearmoede aan te pakken zoals dat volgens hen gewenst is. De deelnemers zijn positiever over de kennisopbouw over energiearmoede in hun eigen gemeente.

- Gemeenten werken hard om de ondersteuning van huishoudens op te schalen, maar respondenten ervaren knelpunten die hen belemmert om snelheid te maken. Veel respondenten lopen hierbij tegen dezelfde of vergelijkbare uitdagingen aan.

# De ervaren energiecoach



# Wie is en wat doet een energiebespaarcoach?

- a. Werving en selectie - met name **sociale vaardigheden**
- b. **Professionals**: je komt bij kwetsbare doelgroep, en wij willen aantallen halen
- c. Op afspraak en “gewoon” aanbellen
- d. **Opleiding en training**: meelopen
- e. Leuke baan: veel **dankbare** bewoners, veel contacten
- f. Vertrouwen winnen, Energiebesparende producten plaatsen, tips en advies

**Offerte, uitvoering, afronden en vervolg**



# Proces van offerte naar uitvoering

- a. Wensen en eisen bespreken - op basis van concept offerte
- b. Offerte definitief, akkoord en ondertekening
- c. Kick-off - met partners, afstemmen communicatie
- d. Starten met bezoeken
- e. Monitoren met dashboard en bijsturen: rol van de LOCO
- f. Eindrapportage: evaluatierapport met tips voor beleid en vervolg
- g. Verantwoording: SiSa





# Selectie en aanbestedingsproces



# Aandachtspunten en tips

- a. Betrek inkoopadviseur op tijd, neem goede voorbeelden mee
- b. Kies voor de passende vorm, binnen eigen beleid: 1-op-1, meervoudig onderhands, NL- of EU-aanbesteding
- c. Eerder starten kan ook, met een kleinere opdracht
- d. Marktconsultatie en aankondiging
- e. Eisen op het gebied van vorm en inhoud
- f. Samen met andere gemeenten? Alleen als dit al vaak gedaan wordt

**Begin NU:** dan help je bewoners voor het stookseizoen soms al meer dan een jaar contact maar nog steeds geen aanbestedingstraject

Goede voorbeelden nodig? Neem contact op

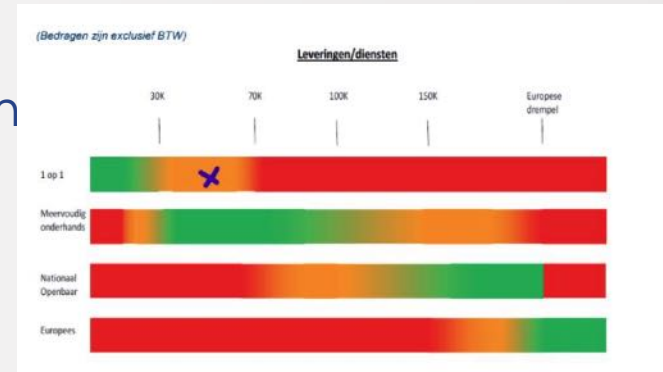
# Regels aanbesteding

- a. Eigen beleid: afwijken mogelijk met collegebesluit
  - i. Tot €30k / €50k / € 70k **1-op-1**
  - ii. tot €215k: **meervoudig onderhands** of openbare aanbesteding
- b. Boven € 215 k: **EU-aanbesteding**

Goede voorbeelden nodig? Neem contact op

Waar zit de ruimte: wat valt er wel/niet onder?

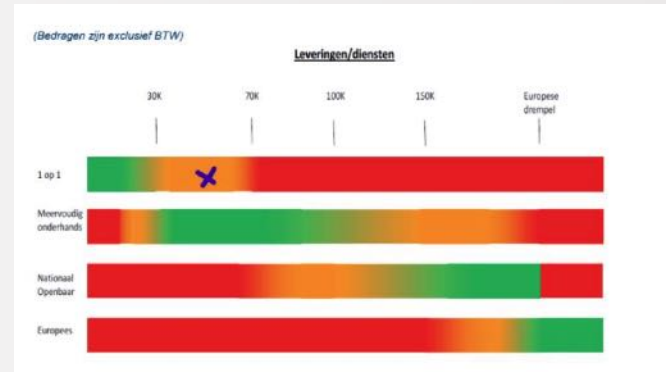
Tip: benut de aanbestedingsdocumenten die er al zijn



# Olifantenpaadjes

- a. omwille van urgentie, lokale partij of slechts 1 partij: Hilversum
- b. art. 4:23 lid 3 AWB: Valkenburg
- c. SAS-procedure: Duiven
- d. meerdere opdrachtnemers: Zoetermeer
- e. Bewoner laten kiezen voor coach van 1 partij: Rotterdam
- f. Vrijwilligers
- g. Subsidie in plaats van opdracht
- h. “gewoon doen”

Goede voorbeelden nodig? Neem contact op



**Dank voor jullie aandacht!**



## Meer weten?

Neem contact op met:

**Sam de Guchteneire**

E: [sam@winstuitjewoning.nl](mailto:sam@winstuitjewoning.nl)

T: 06 2536 7443



winst uit je woning